

1797

Zenith data systems GmbH  
Robert-Bosch-Straße 32-38  
Postfach 102060  
D-6072 Dreieich-Sprendlingen  
Telefon: 06103/398-0  
Telefax: 06103/398-291  
Telex: 417986

9.9.91  
du rage  
pe  
Fax ✓

Mikroprozessortechnik  
Verlag Technik GmbH  
Herr H. Weiß  
Oranienburger Straße 13/14  
O 1020 Berlin

27.08.91

Einladung zur Presse-Konferenz am 17. September in  
Berlin - "Aktiv für die neuen Bundesländer"

Sehr geehrter Herr Weiß,

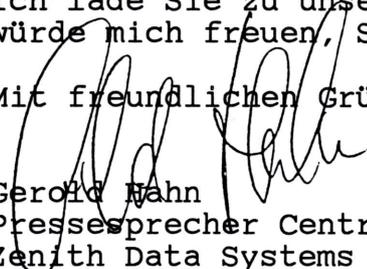
der Aufschwung in den neuen Bundesländern hängt maß-  
geblich von der Investitionsbereitschaft von Unter-  
nehmen und vom persönlichen Engagement Einzelner ab.  
Zenith Data Systems, der PC-Hersteller der Groupe Bull,  
hat vielfältige Aktivitäten für die neuen Bundesländer  
sowie darüber hinaus für Osteuropa entwickelt. Einzelne  
Maßnahmen und Ergebnisse möchten wir Ihnen auf einer

Presse-Konferenz  
am Dienstag, 17. September, 11 bis 12:15 Uhr  
im Palais am Festungsgraben  
am Festungsgraben 1, O 1086 Berlin

präsentieren. Wir stellen Ihnen dabei auch erfolgreiche  
Firmengründer vor, die mit Hilfe von Zenith Data Systems  
ihre berufliche Zukunft und Arbeitsplätze geschaffen  
haben. Darüber hinaus informieren wir über umfangreiche  
berufliche Fortbildungsangebote, bei denen unsere  
Rechner für die zukunftsorientierte Qualifikation ein-  
gesetzt werden.

Ich lade Sie zu unserer Pressekonferenz herzlich ein und  
würde mich freuen, Sie in Berlin begrüßen zu können.

Mit freundlichen Grüßen

  
Gerold Wahn  
Pressesprecher Central Region  
Zenith Data Systems

Anbei zur Erstinformation die neueste Ausgabe unserer  
Kundenzeitung.

Zenith data systems GmbH  
Robert-Bosch-Straße 32-38  
Postfach 102060  
D-6072 Dreieich-Sprendlingen  
Telefon: 061 03/398-133  
Telefax: 061 03/398-291

Gerold Hahn  
Pressesprecher  
Leiter PR Central Europe

## Presse-Konferenz

### "Aktiv für die neuen Bundesländer"

**Dienstag, 17. September 1991, 11 bis 12.15 Uhr**

**Ort: Palais am Festungsgraben**

**Am Festungsgraben 1, O - 1086 Berlin**

### Program m

- |           |  |
|-----------|--|
| 11.00 Uhr | Begrüßung<br>Gerold Hahn, Zenith Data Systems  |
| 11.05 Uhr | Partnerstrategie zum Aufbau des Fachhandels<br>in den neuen Bundesländer<br>Udo Mäder, Zenith Data Systems |
| 11.20 Uhr | Existenzgründungen mit Zenith Data Systems<br>Erfolgreiche Unternehmensgründer berichten                   |
| 11.40 Uhr | Franchise mit Computern -<br>Basis für berufliche Eigenständigkeit<br>Acos GmbH                            |
| 11.50 Uhr | Qualifizierung in den neuen Bundesländern<br>Klaus Schmitz, CDI  |
| 12.00 Uhr | Ein innovativer PC-Hersteller<br>Präsentation von Zenith Data Systems<br>Udo Mäder, Zenith Data Systems    |
| 12.10 Uhr | Fragen und Antworten   |

Im Anschluß laden wir Sie zu einem Mittags-Buffett ein.

Zenith data systems GmbH  
Robert-Bosch-Straße 32-38  
Postfach 102060  
D-6072 Dreieich-Sprendlingen  
Telefon: 0 61 03/398-133  
Telefax: 0 61 03/398-291

Gerold Hahn  
Pressesprecher  
Leiter PR Central Europe

## Unternehmensgründungen für Computer-Vertrieb

### Zenith Data Systems unterstützt Fachhändler in den neuen Bundesländern

Zenith Data Systems GmbH, 17.09.91 - Vielfältige Unterstützung erhalten Fachhandelspartner in den neuen Bundesländern von Zenith Data Systems (ZDS). Rund 22 regional tätige Vertriebspartner - es handelt sich vielfach um Unternehmens-Neugründungen - sind inzwischen in den östlichen Ländern für ZDS aktiv. Sie tragen rund 24 % zum gesamten ZDS-Umsatz in Deutschland bei. Der PC-Hersteller unterstützt seine Fachhandelspartner durch kostenlose Schulungen, mit Leihgeräten, Marketing- und Software-Know-How. Die neuen Fachhandelspartner werden durch ein Vertriebsbüro in Berlin betreut.

Sehr erfolgreich arbeitet das neue Unternehmen PC-Soft in Senftenberg. Erst in 1990 gegründet, strebt das Systemhaus PC-Soft für 1991 bereits einen Umsatz von ca. 2 Mio. DM an. Durch diese Unternehmensgründung, die aus dem Bereich Forschung und Entwicklung der LAUBAG (Lausitzer Braunkohle AG) entstand, sollen bis zu 12 feste Arbeitsplätze geschaffen werden. Größtes Projekt war bislang die Ausstattung des zentralen Kohlelastverteilers der LAUBAG. Bei der Kontrolle der Fördermengen im Braunkohleabraumgebiet der LAUBAG werden Desktops und auch netzunabhängige Personal Computer von Zenith Data Systems eingesetzt.

Ein anderer erfolgreicher Fachhandelspartner von ZDS ist "Betriebsorganisation und Softwareentwicklung Kampehl" in Wittenberge. Das Unternehmen wurde im März 1990 gegründet und konzentriert sich als Systemhaus auf Netzwerke und Anwendungen für Handwerk, Gewerbe, Medizin, Konstruktion und

Desktop Publishing. Weitere Spezialbereiche sind kaufmännische Software für Mittel- und Großbetriebe sowie Software für Stadtwerke.

Ein anderes Konzept verfolgt die ACOS Computer-Dienste GmbH Berlin. Das Unternehmen mit Hauptsitz in Berlin arbeitet mit derzeit 13 Franchise-Partnern in den neuen Bundesländern zusammen. Neben Zenith Data Systems vertritt ACOS eine Reihe weiterer Unternehmen der EDV-Branche, darunter Peripherie- und Softwarehersteller. ACOS beschäftigt derzeit 34 Mitarbeiter und versteht sich ebenfalls als Systemhaus. Spezialgebiete des Unternehmens sind Computerlösungen für Kommunen, PC-Lösungen für Handwerk und Einzelhandel sowie Komplettlösungen für den Bereich Medizin. Ein weiteres Angebot von ARCOS sind grenzüberschreitende PC-Lösungen ohne Sprachbarrieren, insbesondere für kyrillisch/deutsch.

Zenith Data Systems baut sein Fachhandelsnetz in den neuen Bundesländern weiter aus. Hierzu werden geeignete Unternehmen ausgewählt und sorgfältig auf ihre Aufgaben vorbereitet - z.B. durch technische und marktwirtschaftliche Schulungen. Insgesamt verfolgt der PC-Hersteller auch in den neuen Bundesländern das Konzept, die gesamte Produktlinie - vom Notebook bis zum File-Server für lokale PC-Netzwerke - ausschließlich über den Fachhandel zu vertreiben.

52 Zeilen, 60 Zeichen

Ulrich Lieske

PC-Soft GmbH Senftenberg

1990 gegründet, Computersystemhaus

Betriebswirtschaftliche SW (XMS)

Novell, SNA - - -

Umsatz mehr Datenbankentwurf (Oracle),

Bilddatenverarbeitung

Zenith-PCs als Bestandteil von Lösungen,  
mehr universell, komplettes Produktspektrum

Peter Kampel, Wittenberge

Software-Systemhaus seit 1.3.90, jetzt 5 Mitarbeiter

Kaufmannische SW, Handwerk u. Gewerbe,

Medizin-SW, CAD, DTP, Netze

Gemeinsam mit ACOS

in der Regel PCs von Zenith

langfristige Zahlungsstilbe von Zenith ohne Vorkasse

ACOS - Computerdienste

Dr. Zacharias Prokurl

34 Mitarbeiter

(2. Prokurist Dr. Petry,

Franchise-Konzept

Geschäftsführer Arno Kolbe)

mit 13 Franchise-Partnern in den neuen Bundesländern

für diese kleineren Partner gibt sich vor allem diese Gemeinsamkeit

ACOS mit 4 Geschäftsfeldern als Profit-Center

Bürokomm. / Kommunikation, Medizin-Lösungen, Mittelstand,

Handwerk, Handel, Sprachlösungen (kyrillisch/deutsch)

Komplexe Dienstleistung

Projektion, Installation (Email-PC, Netzwerke, Netze)

Wartung, Schulung, Finanzierung

"Wer anfährt, besser an werden, hat ansehnd, hat an sein"

Desktop Publishing. Weitere Spezialbereiche sind kaufmännische Software für Mittel- und Großbetriebe sowie Software für Stadtwerke.

Ein anderes Konzept verfolgt die ACOS Computer-Dienste GmbH Berlin. Das Unternehmen mit Hauptsitz in Berlin arbeitet mit derzeit 13 Franchise-Partnern in den neuen Bundesländern zusammen. Neben Zenith Data Systems vertritt ACOS eine Reihe weiterer Unternehmen der EDV-Branche, darunter Peripherie- und Softwarehersteller. ACOS beschäftigt derzeit 34 Mitarbeiter und versteht sich ebenfalls als Systemhaus. Spezialgebiete des Unternehmens sind Computerlösungen für Kommunen, PC-Lösungen für Handwerk und Einzelhandel sowie Komplettlösungen für den Bereich Medizin. Ein weiteres Angebot von ACOS sind grenzüberschreitende PC-Lösungen ohne Sprachbarrieren, insbesondere für kyrillisch/deutsch.

Zenith Data Systems baut sein Fachhandelsnetz in den neuen Bundesländern weiter aus. Hierzu werden geeignete Unternehmen ausgewählt und sorgfältig auf ihre Aufgaben vorbereitet - z.B. durch technische und marktwirtschaftliche Schulungen. Insgesamt verfolgt der PC-Hersteller auch in den neuen Bundesländern das Konzept, die gesamte Produktlinie - vom Notebook bis zum File-Server für lokale PC-Netzwerke - ausschließlich über den Fachhandel zu vertreiben.

52 Zeilen, 60 Zeichen

Zenith data systems GmbH  
Robert-Bosch-Straße 32-38  
Postfach 102060  
D-6072 Dreieich-Sprendlingen  
Telefon: 0 61 03/398-133  
Telefax: 0 61 03/398-291

Gerold Hahn  
Pressesprecher  
Leiter PR Central Europe

## Zenith Data Systems baut Fachhandelsnetz aus Arbeitsplätze in den östlichen Bundesländern geschaffen/ Erste Fachhandelsgründungen erfolgreich im Markt

Mäder:

Zenith Data Systems GmbH, 17.09.91 - Zenith Data Systems (ZDS), der PC-Hersteller der Groupe Bull, baut sein Fachhandelsnetz in den östlichen Bundesländern kontinuierlich aus. In kurzer Zeit konnten 22 Fachhändler gewonnen werden, die derzeit 24 % zum Gesamtumsatz von ZDS in Deutschland beitragen. Grundlegend für diesen Erfolg ist ein Partner-Konzept, das der besonderen Situation der Fachhändler in den östlichen Bundesländern Rechnung trägt. "Heute zahlt es sich für beide Seiten aus, daß Zenith Data Systems nach der Öffnung der innerdeutschen Grenze sehr schnell den Kontakt mit engagierten Partnern suchte", sagte Udo Mäder (Regional Vice President Central Europe von ZDS) auf einer Pressekonferenz in Berlin.

Anlässlich erfolgreicher Unternehmensgründungen bei Fachhändlern und der Schaffung sicherer Arbeitsplätze verwies Mäder auf die vielfältigen Starthilfen, die ZDS seinen neuen Fachhändlern gibt. Durch gezielte Aus- und Fortbildungsinitiativen würden die neuen Vertriebspartner auf die technischen und wirtschaftlichen Anforderungen des Marktes in den östlichen Bundesländern vorbereitet. ZDS sei bereits kurz nach der Öffnung der innerdeutschen Grenze auch in den jetzigen neuen Bundesländern aktiv geworden. Nachdem während der CeBIT 1990 (Computermesse in Hannover) im Frühjahr die ersten Kontakte geknüpft waren, wurden im Rahmen eines Partner-Konzepts bereits im Juni 1990 noch vor der Deutschen Einigung die ersten ZDS-Systemhändler autorisiert.

Verkauf in Ostdeutschland 1990  
ca. 2,5 Mio DM mit 15 Händlern  
(geplant 7 Mio DM).

F/E bis 2-3 % des (Umsatzes!),  
jetzt 10% , zahlreiche neue Produkte in Vorbereitung

**ZENITH**  
data systems 

Groupe Bull

ZDS - Moderne PC-Produktionslinie Europas  
in Lille (ca. 150 000)

- Kap. bis 1 Mio PCs p.a.

- Just-in-time

2 - ganzheitliche Fertigung  
(Produktbewegung ohne Absatzbindung)

- Burn-in-Tests

Das Partnerkonzept von ZDS zielt auf eine besonders enge Kooperation sowie umfassende Unterstützung der Fachhandelspartner in den neuen Bundesländern ab. Dabei wird den neuen Partnern umfassendes technisches Know-How und Marketing- und Vertriebswissen durch intensive Schulungen vermittelt. Zum Partner-Konzept gehören auch umfangreiche technische Produktschulungen und Service-Trainings für die gesamte Produktpalette des PC-Herstellers. Weitere Unterstützung erfahren die Händler durch Präsentationsgeräte, die ihnen kostenlos zur Verfügung gestellt werden. ZDS hilft darüber hinaus bei der Vermittlung von Kooperationen mit westdeutschen Unternehmen, die Gesamtlösungen für diverse Anwendungen auf Personal Computern anbieten.

Mit der alle Anwendungsbereiche abdeckenden Produktpalette von Zenith Data Systems und dem gewonnenen Know How verfügen ZDS-Fachhändler über gute Voraussetzungen für erfolgreiches regionales Marketing. Geboten werden Privatunternehmen oder Behörden, Kommunen und Verwaltungen erprobte Anwenderlösungen, umfangreiche Beratung und zuverlässiger Service. Dieses Dienstleistungsangebot verschafft den ZDS-Fachhändlern einen deutlichen Wettbewerbsvorsprung. "Qualität steht für uns und unsere Vertriebspartner dabei vor Quantität", meinte Mäder bei der Vorstellung von erfolgreichen Partnern.

Insgesamt werde auch in den neuen Bundesländern das Konzept umgesetzt, alle Produkte - vom Notebook bis zum File-Server für lokale PC-Netzwerke - ausschließlich über den Fachhandel zu vertreiben.

12 Monate Gewährleistung

57 Zeilen, 60 Zeichen

Lieferung von Ersatzteilen  
europaweit innerhalb 48 Std.;  
in Deutschland innerhalb 24 Std.  
aus Ersatzteilzentrum in Frankfurt

## Oldend's Markt

- Absatzvolumen wesentlich geringer als erwartet
- zu viele Anbieter in einem nicht kalkulierbaren Markt (250-300 Anbieter in <sup>dem</sup> Bundesland)
- es gibt andere Prioritäten als PCs
- "kleine" Lösungen für Handwerk und Gewerbe stehen im Vordergrund (weniger Bürokonsum. Lösung als Produktivitätsverstärker)
- westdeutsche Lösunganbieter machen die meisten Geschäfte (auch mit Hardware)
- stößt den Markt, auch Existenzgründungen
- Billigprodukte werden am stärksten nachgefragt (mehr Geräte für das gleiche Budget) nicht nur beim Privatmann

## ZDS in Ostdeutschland

- 22 Vertriebspartner autorisiert und jeweils durchschnittlich 4 Mitarbeiter
- Umsatz geringer als 1981 in Westdeutschland (1991 2,2 System / Monat verkauft pro Händler)
- Umsatzverteilung im Osten
  - Ostfirma 24% 22 Händler
  - Westfirma 76% 12 Händler
- Umsatzvolumen weniger BRD gesamt
  - ca. 100 Mio / Jahr, d.h. ca. 2,5% Anteil UBL, Gesamt ca. 4-5%
- bisher ca. 1 Mio investiert in Vertrieb
- 3865x ill. Brother-Druck-Maschine
  - ca. 5% Laptops 1 in Alt-BRD 18% Hardware

## Ratschläge, Erkenntnisse

- Ostdeutsche Mäntel selber kooperieren  
Lern mit westd. Lösungsansatzern, hier in  
diese Region wird selber HW angeboten, wollen
- Qualität verkauft sich auf Sicht besser  
als nur Quantität
- das regionale Marketing / Angebot entscheidet  
den Erfolg - nicht die HW oder niedrige Preis
- vorhandenen Produkte (Hard- und SW)  
anbieten, nicht selbst basteln, betonen  
Entwicklung
- lernen, die Dienstleistung / Beratung an  
verkaufen und nicht das Produkt  
HW mitbeiwerk
- auf wenige Lösungen spezialisieren,  
nicht jeder Nachfrage nachjagen

# *Ihr programmierter Erfolg*

---

COMPUTER  
**ACOS**  
DIENSTE  
ACOS-Computerdienste  
GmbH Berlin



**Vortrag**  
auf der Pressekonferenz von  
**Zenith data systems**  
am 17.09.1991

Sehr geehrte Damen und Herren,

die Zukunft gehört der Bildschirmkonferenz; die zukünftige Pressekonferenz findet zu Hause statt – Vision oder Wirklichkeit ?!

ACOS-Computerdienste GmbH Berlin hat sich den technischen Fortschritt auf seine Fahne geschrieben.

## **1. Unverwechselbares ACOS**

<b>Sitz:</b>	ACOS-Computerdienste GmbH Berlin Georgenstr. 23 O - 1080 Berlin
<b>Stammkapital:</b>	350.00,- DM
<b>Anzahl der Mitarbeiter:</b>	34
<b>Register:</b>	Handelsregister beim Amtsgericht Berlin-Charlottenburg HRB 34748

ACOS-Computerdienste GmbH Berlin wurde von langjährig erfahrenen Spezialisten auf dem Gebiet der Computertechnik gegründet. Bewußt und konsequent ist das ACOS-Team seit November 1989 den Weg in die Marktwirtschaft gegangen.

Von wesentlicher Bedeutung war dabei die Unterstützung, die ACOS-Computerdienste seitens der Firma Zenith data systems sowohl auf logistischem als auch auf fachlichem Gebiet erhalten hat.

Dafür sei an dieser Stelle ausdrücklich gedankt.

Die ACOS-Kompetenz wurde mit Unterstützung erfahrener Wirtschaftsberater im Ergebnis konkreter Marktstudien bestimmt. Dazu kamen moderne Methoden und Verfahren zum Einsatz. Die Bestimmung der Strategischen Erfolgsposition erfolgte im Ergebnis einer komplexen Portfolio-Analyse.

Intern ist die ACOS-Computerdienste GmbH nach dem Matrix-Modell strukturiert. Die sachbezogen gebildeten Geschäftsfelder müssen als Profit-Center ihre Marktberechtigung beweisen.

---

17.9.1991

**CDI in den neuen Bundesländern in wenigen Zahlen:**

- Erste Institute in den neuen Bundesländern im Oktober 1990
- Teilnehmerzahl im September 1991: 6.087
- 13 Institute in 12 Orten
- über 1.000 Zenith PC's im Einsatz